EVO 365

Enseignement et Formation

Gérer une société est souvent un sacerdoce.
Autour de moi, je vois beaucoup des dirigeants travailler 50h (ou +) par semaine, pour un salaire "moyen"... le ratio à l'heure est catastrophique!
Ces sociétés ne font que survivre, dans le meilleur des cas...

Personnellement ancien dirigeant de sociétés, créées, développées puis vendues, je partage aujourd'hui aux dirigeants de TPE/PME mes stratégies pratiques pour gérer facilement leur business au quotidien :
- gestion opérationnelle
- prise de décisions stratégiques
- management des équipes
- relations clients et partenaires
- développement commercial
- optimisation du temps
- etc...

Et le secteur commercial dans tout ça? Nerf de la guerre (pas de clients = pas de business), il est important de se démarquer, de trouver

de nouvelles sources de contacts et de transformer au maximum ceux-ci en clients.
Mon expérience de plus de 20ans dans le secteur de la vente me permet aujourd'hui de former les commerciaux afin de leur permettre de décupler leurs performances :
- trouver de nouveaux prospects
- travailler sa découverte
- acquérir une écoute active
- proposer l'offre idéale
- répondre aux objections
- conclure une vente
- fidéliser son client (et en faire un apporteur d'affaires)
- etc...

Notre certification □□□□□□□□, outre le fait de garantir la qualité de nos prestations, vous permet de faire financer ses formations par la région, les FAF ou les OPCO auprès desquels vous cotisez.
Ces fonds sont annuellement à votre disposition mais non cumulables (utilisés ou perdus).
Chaque année de l'argent est disponible pour les dirigeants, salariés, auto-entrepreneurs, demandeurs d'emploi, etc... afin qu'ils se forment, alors pourquoi ne pas en profiter?

□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□ :
- Techniques de vente
- Pilotage d'une TPE/PME
- Gestion du temps
- Prise de parole en public
- Leadership et communication
- Management
- ... ou créer une formation sur mesure, adaptée à vos besoins.

□□□ □□□□□□□□? Vous aider à atteindre le vôtre.
Ensemble, développons votre potentiel et transformons vos ambitions professionnelles en succès concret.

□□□□ □□ □□□□□□□□□ :
✆ 06.22.49.24.77
✉ contact@evo365.fr
□ https://calendly.com/david-nouette

12 All. des Platanes
33320 Eysines

0622492477
contact@evo365.fr
https://www.linkedin.com/in/david-nouette-04748a10b/



History
Session
Request
Sql Log
Timer
Log
Variables
Environment
Include